



WTO OMC

Organización Mundial del Comercio.

Presidente: Salvador García Lima

Moderador: Emilio Enríquez Morales

Oficial de conferencias: Miguel Ángel Miranda Romero



CARTA DE BIENVENIDA A DELEGADOS.

Queridos delegados, es de nuestro agrado comentarles que, para nosotros, es un placer trabajar a la par con ustedes en este Modelo de Naciones Unidas MUNMX 2025. Como equipo, nos llena de gozo el poder compartir con ustedes esta experiencia y orientarlos en todo este aprendizaje. Los principales motivos por los que se celebran estos tipos de modelos son, en gran parte, la diversión y el aprendizaje. Estamos ansiosos de que ustedes, como delegados, disfruten del modelo tanto como nosotros y que hemos preparado con gran esfuerzo.

Como presidente de este comité, estoy encantado de poder acompañarlos durante todos los días del modelo en los que estaremos juntos, debatiendo nuestras posturas y dando ideas a nuestra organización. Me encantaría que ustedes tuvieran la extrema confianza para acercarse si cuentan con alguna duda y apoyarnos a que este modelo sea una experiencia inolvidable.

Durante todo el modelo, el aprendizaje está en todo momento, temas que van desde aprender otro tipo de culturas, entender las situaciones que nos encontramos viviendo actualmente y entender de una manera significativa el contexto internacional que vivimos día con día, enfocándonos en trabajar su capacidad de solucionar problemas con este bello arte del debate.

El tener la oportunidad de participar en MUNMX 2025 es una de las mejores formas de crecer como individuo, forjando jóvenes con una mentalidad crítica, con la capacidad de entender las problemáticas actuales, dando soluciones concretas y reales a los diferentes conflictos. Forjando nuevas generaciones que den un cambio positivo y progresando día con día.

Por el momento, no nos queda más que agradecerles por haber tomado la iniciativa para aportar algo nuevo y diferente no solo a ustedes, sino al mundo. Igualmente, nos encantaría recalcar que, de nuestra parte, nos comprometemos a dar nuestro máximo esfuerzo para que ustedes, como delegados, disfruten cada momento del modelo.

Atentamente:

Presidente: Salvador García Lima.

Moderador: Emilio Enríquez Morales.

Oficial de conferencias: Miguel Ángel Miranda Romero.



ACERCA DEL COMITÉ.

La Organización Mundial del Comercio (OMC) es un organismo internacional que está encargado de regular y facilitar el comercio entre países, teniendo el objetivo de que se realice de manera libre, justa y organizada. Se fundó el 1 de enero de 1995, sucesor del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio. Actualmente, este está conformado por 164 Estados miembros, los cuales representan más del 98% del comercio mundial, lo que la convierte en una de las instituciones más importantes dentro de la economía mundial.

Las principales funciones de la OMC son administrar los acuerdos comerciales internacionales, sirviendo como foro de negociación para nuevos tratados; igualmente supervisar las políticas comerciales de los Estados miembros, ofrecer asistencia técnica a todos los países en desarrollo y resolver controversias entre países.

La OMC cuenta con consejos especializados como los de Comercio de Mercancías, Comercio de Servicios y Aspectos de los Derechos de Propiedad Intelectual. La organización está actualmente dirigida por Ngozi Okonjo-Iweala, proveniente de Nigeria; es la primera mujer africana que logra ocupar el cargo de directora general. Su labor es esencial para mantener el equilibrio entre las relaciones comerciales internacionales.

Incluso, la OMC impacta en temas globales al fomentar un comercio más justo, generando empleos y apoyando a los países en desarrollo. También contribuye a la cooperación internacional y a la estabilidad económica, evitando conflictos comerciales que afectan globalmente.

En conclusión, la OMC no sólo representa un espacio para regular el comercio internacional, sino que también funciona como un puente de cooperación entre naciones con distintos niveles de desarrollo. Su papel resulta clave para promover un crecimiento económico más equilibrado y sostenible, reduciendo tensiones y generando oportunidades que impactan directamente en la vida de millones de personas alrededor del mundo.

Referencias:

- 1: United Nations Department of Economic and Social Affairs. (n.d.). *The multilateral trading system and the 2030 Agenda for Sustainable Development*. Sustainable Development Knowledge Platform. <https://sustainabledevelopment.un.org/index.php?menu=3170&nr=2590&page=view&type=30022>
- 2: United Nations Department of Economic and Social Affairs. (n.d.). *WTO – World Trade Organization*. United Nations and the 2030 Agenda for Sustainable Development. <https://sdgs.un.org/un-system-sdg-implementation/wto-world-trade-organization-34610>
- 3: United Nations Department of Economic and Social Affairs. (n.d.). *WTO Director-General Ngozi Okonjo-Iweala*. Sustainable Development Knowledge Platform. <https://sustainabledevelopment.un.org/index.php?menu=3170&nr=3344&page=view&type=30022>
- 4: United Nations. (n.d.). World Trade Organization (WTO). United Nations Academic Impact. <https://www.un.org/en/academic-impact/wto>
- 5: United Nations. (n.d.). World Trade Organization (WTO). LDC Portal. <https://www.un.org/ldcportal/content/wto>
- 6: United Nations Sustainable Development Group. (n.d.). *World Trade Organization (WTO)*. <https://unsdg.un.org/un-entities/wto>
- 7: United Nations Sustainable Development Group. (n.d.). *World Trade Organization (WTO)*. <https://unsdg.un.org/un-entities/wto>

TÓPICO A: Implicaciones económicas para los países de la Unión Europea a causa de las políticas arancelarias de Trump.

Las políticas arancelarias impuestas por la administración del expresidente Donald Trump, principalmente entre 2018 y 2020, tuvieron un impacto considerable en las economías de la Unión Europea (UE). Bajo el argumento de proteger la industria y la seguridad nacional de Estados Unidos, se aplicaron aranceles sobre productos clave como el acero, el aluminio y bienes agrícolas, lo cual generó tensiones comerciales con uno de sus principales socios económicos.

La UE, al ser un bloque altamente exportador, vio reducida su competitividad en el mercado estadounidense, lo que repercutió directamente en sectores productivos que dependen del comercio transatlántico. A corto plazo, estas medidas incrementaron los costos de exportación, afectaron a pequeñas y medianas empresas y provocaron incertidumbre en los inversionistas.

Por otro lado, la respuesta de la UE fue imponer aranceles de represalia sobre bienes emblemáticos estadounidenses como motocicletas, whisky bourbon y productos textiles, lo cual escaló la tensión comercial y afectó a consumidores y empresas de ambos lados del Atlántico.

En términos más amplios, las políticas de Trump no solo afectaron al comercio bilateral, sino que también pusieron en riesgo el sistema multilateral de comercio liderado por la OMC, debilitando la confianza en las reglas globales. La UE, como bloque, se vio obligada a buscar alternativas, fortaleciendo acuerdos con otras regiones como América Latina y Asia para diversificar mercados.

Entre las principales implicaciones económicas se encuentran:

1. Reducción de exportaciones: La imposición de aranceles sobre el acero y el aluminio redujo la competitividad de los productores europeos en Estados Unidos.
2. Inestabilidad de mercados financieros: La guerra comercial generó incertidumbre en las inversiones extranjeras y afectó la confianza empresarial.
3. Impacto en sectores agrícolas e industriales: Productos europeos como el vino, el queso y el aceite de oliva sufrieron una caída en su demanda en el mercado estadounidense.
4. Diversificación comercial: La UE buscó fortalecer acuerdos con países de Asia y América Latina para reducir la dependencia de Estados Unidos.

Según estimaciones de la Comisión Europea, las medidas arancelarias de Trump representaron pérdidas de miles de millones de euros para las exportaciones de la UE, afectando sobre todo a economías con fuerte vocación exportadora como Alemania, Francia, España e Italia.

Preguntas clave:

1. ¿Qué estrategias puede adoptar su país para contrarrestar los efectos de las políticas arancelarias de EE. UU.?
2. ¿De qué manera la diversificación de mercados puede ser una solución frente a estas tensiones comerciales?
3. ¿Qué papel debe desempeñar la OMC y otros organismos internacionales para garantizar un comercio justo?
4. ¿Cómo puede afectar a largo plazo la relación económica entre EE. UU. y la UE la aplicación de estas medidas unilaterales?
5. ¿Qué pasa si un futuro gobierno de EE. UU. retoma una agenda proteccionista similar?

Referencias

- 1: BBC News. (2018, June 1). EU hits back after US imposes steel and aluminium tariffs. <https://www.bbc.com/business>
- 2: Bown, C. P. (2020). US-EU Trade Conflict and the Future of Transatlantic Relations. Peterson Institute for International Economics. <https://www.piie.com/>
- 3: European Commission. (2019). EU-U.S. Trade relations: Key facts and figures. Recuperado de https://policy.trade.ec.europa.eu/index_en?prefLang=es
- 4: Felbermayr, G., & Steininger, M. (2020). Trump's Trade Policy: Consequences for the EU. CESifo Forum, 21(2), 15–22.

TÓPICO B: El futuro del comercio internacional frente al agotamiento de recursos naturales críticos y minerales estratégicos.

El comercio internacional del siglo XXI enfrenta uno de sus mayores desafíos: el progresivo agotamiento de recursos naturales críticos y minerales estratégicos. Entre estos se encuentran el litio, el cobalto, el níquel, el cobre, el uranio y las tierras raras, indispensables para la transición energética, la industria tecnológica y la defensa. Estos materiales son esenciales para la producción de baterías eléctricas, paneles solares, turbinas eólicas, semiconductores, telecomunicaciones y equipos militares, lo que los convierte en el núcleo de la competencia económica y geopolítica actual.

El crecimiento de la demanda mundial es exponencial. Según la Agencia Internacional de Energía (IEA), para 2040 la demanda de minerales como el litio y el cobalto podría multiplicarse hasta por seis debido al impulso de las energías limpias y la movilidad eléctrica. Este escenario coloca a ciertos países productores en una posición de ventaja estratégica, como China, principal procesador de tierras raras; la República Democrática del Congo, que concentra gran parte del cobalto; y el llamado “triángulo del litio” (Argentina, Bolivia y Chile), con más de la mitad de las reservas globales de este mineral. Sin embargo, la concentración de la oferta también genera riesgos: interrupciones en la cadena de suministro, especulación en los mercados internacionales y crecientes tensiones políticas entre potencias.

El agotamiento y la sobreexplotación de estos recursos no solo representan un problema económico, sino también social y ambiental. La minería intensiva genera contaminación de suelos y agua, destrucción de ecosistemas y conflictos con comunidades locales que ven vulnerados sus derechos. Frente a ello, el comercio internacional no puede limitarse únicamente a la eficiencia económica, sino que debe incorporar principios de sostenibilidad y equidad en el acceso a recursos críticos. Organismos como la OMC, la ONU y el G20 han empezado a plantear lineamientos sobre transparencia, trazabilidad y comercio responsable, pero aún falta construir mecanismos efectivos de cooperación multilateral que eviten una “carrera por los recursos” semejante a la del petróleo en el siglo XX.

Ante este panorama, diversas alternativas emergen como respuesta. La economía circular y el reciclaje de minerales a partir de dispositivos electrónicos usados pueden aliviar la presión sobre los yacimientos naturales. La innovación tecnológica para crear sustitutos de materiales escasos o nuevas formas de almacenamiento energético también se perfila como un factor decisivo. Asimismo, la diversificación de proveedores mediante acuerdos internacionales puede reducir la dependencia de un solo país o región. No obstante, estas medidas requieren voluntad política, inversiones masivas en investigación y un marco regulatorio global que fomente la cooperación en lugar de la competencia desmedida.

En síntesis, el futuro del comercio internacional frente al agotamiento de recursos críticos dependerá de la capacidad de los países para coordinar políticas conjuntas, equilibrar



intereses económicos y medioambientales e innovar en soluciones que permitan un uso más eficiente y sostenible de los minerales estratégicos. De no lograrse, el riesgo es una era de tensiones comerciales, incremento de desigualdades y conflictos internacionales centrados en el control de los recursos.

Preguntas clave

1. ¿Cómo puede tu país contribuir internacionalmente para enfrentar la escasez de minerales estratégicos?
2. ¿Qué medidas pueden adoptarse para garantizar un uso responsable de los recursos naturales en el comercio internacional?
3. ¿Qué tecnologías o políticas son necesarias para hacer efectivas estas medidas?
4. ¿De qué manera afecta a tu país la competencia internacional por estos recursos?



Referencias

- 1: AP News. (2025). *World's supply of critical minerals for clean energy is concentrated in fewer countries*. Recuperado de [AP News].

- 2: International Energy Agency (IEA). (2022). *The Role of Critical Minerals in Clean Energy Transitions. World Energy Outlook Special Report*. Recuperado de <https://www.iea.org/reports/the-role-of-critical-minerals-in-clean-energy-transitions>

- 3: IEA. (2025, mayo 21). *Demand for copper to dramatically outstrip supply within decade. The Guardian*. Recuperado de [The Guardian].

- 4: Kupferschmidt, K. (2024, mayo 17). *Green transition set to face critical minerals shortfall, IEA says. Wall Street Journal*. Recuperado de [The Wall Street Journal].

- 5: World Bank. (2020). *Minerals for Climate Action: The Mineral Intensity of the Clean Energy Transition*. Recuperado de <https://pubdocs.worldbank.org/en/961711588875536384/Minerals-for-Climate-Action-The-Mineral-Intensity-of-the-Clean-Energy-Transition.pdf>

Sube tu hoja de posición en el siguiente link.

Fecha límite de entrega: 8 de octubre.

https://drive.google.com/drive/folders/1-o3HZVnvbD6oa9Bubw_zbH5RP7IHWj6l?usp=sharing

Correo de contacto: a01772528@tec.mx

Presidente: Salvador García Lima.